



ForceManager.

Software integral de fuerza de ventas.

ForceManager es la herramienta perfecta para gestionar las redes comerciales y optimizar el rendimiento de la fuerza de ventas.

Gracias a sus prestaciones, se obtiene información contextual en tiempo real y se agilizan los procesos de reporting. Con los servicios de Asseco Spain, las empresas obtienen una solución integral que proporciona resultados inmejorables.

Un software diseñado específicamente para equipos de venta.

ForceManager se ajusta por completo a las necesidades de clientes de diferentes sectores haciendo que los procesos de venta sean mucho más eficaces y controlables.



Software basado en la **movilidad y la geolocalización.**



Acceso rápido a la información con desde la app o la web.



Reporting generados automáticamente.



Información en tiempo real con o sin cobertura.



Visibilidad sobre la **actividad del equipo comercial.**



Resultados fiables que aumentan el engagement y la retención de nuevos clientes.

Funcionalidades que se adelantan a las necesidades.

- **Cognitive:**

La **inteligencia artificial** hace que el proceso de ventas cambie radicalmente: Procesa y analiza interacciones con los clientes, define los pasos a seguir y mejora el funnel de ventas.

- **GoalManager:**

Gestión de objetivos de venta: Los equipos pueden configurar sus propios objetivos y concretar de forma clara las acciones importantes para el negocio.

